NÉGOCIATION COLLECTIVE : ACQUÉRIR UNE STRATÉGIE DE NÉGOCIATION EFFICACE AVEC L'EMPLOYEUR

Référence : CSE30

€ Tarif intra : nous contacter

Durée préconisée : 1 jour





Public:

Délégués syndicaux, membres du CSE



Objectifs:

- Connaître le cadre légal de la négociation collective
- ✓ Négocier avec succès

Programme:

1. Connaître le cadre légal de la négociation collective

- Quelles entreprises y sont assujetties?
- Quelle est la périodicité de la négociation obligatoire ?
- Que peut-on négocier (salaires, partage de la valeur ajoutée, temps de travail, qualité de vie et conditions de travail, égalité professionnelle, formation...) ?
- Égalité professionnelle et qualité de vie et des conditions de travail

2. Négocier avec succès

- Préparer la négociation : clé de succès d'une stratégie gagnante
- Gérer les rapports de forces
- Mises en situation sur des cas spécifiques de négociation (restructurations d'entreprises, plans de départs volontaires...)